

FORMATION

Elaborer son projet d'entreprise agri-rurale dans une démarche écologique, coopérative et territoriale

PUBLIC : Action de formation dispensée aux créateurs et repreneurs d'entreprise

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Créer un espace de réflexivité sur son projet ; définir ses axes stratégiques et opérationnels en adéquation avec ses finalités et ses moyens de production.
- Prendre en main les outils de pilotage économique, financier et technique, pour son projet
- Acquérir les méthodes nécessaires à la gestion et au développement de son activité
- Comprendre son territoire ; identifier les réseaux d'accompagnement, de pairs, tuteurs paysans, pour acquérir une autonomie technique, juridique et commerciale.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Apports méthodologiques et théoriques
- Accompagnement dans la construction d'outils personnalisés
- Réintégration des éléments pour son propre projet
- Appui collectif aux projets individuels encadrés



CONTENUS

Module 1 : Tester et valider son projet d'entreprise

- Comprendre le fonctionnement de la CAE
- Créer les conditions techniques et économiques pour le développement de l'esprit entrepreneurial
- Évaluer sa posture et l'ajuster dans le cadre de son projet professionnel
- Se positionner par rapport à son projet
- Définir ses axes stratégiques et opérationnels

Module 2 : Se repérer dans le territoire et dans son milieu professionnel

- Intégrer son projet dans un contexte global de politique agricole
- Identifier les contraintes et ressources de son territoire d'installation
- Identifier les acteurs clés sur son territoire
- Cerner les spécificités du milieu agricole de son territoire (leviers et freins)
- Savoir identifier sa place dans un collectif d'acteurs interagissant (filière, territoire, approvisionnement, transformation, logistique, commercialisation) et s'appropriier les règles de la coopération

Module 3 : Mettre en place son outil de pilotage économique

- Savoir éditer devis, factures, encaissements, TVA, documents comptables
- Maîtriser le logiciel de gestion commerciale

Module 4 : Fixer ses prix

- Calculer son coût de revient
- Établir un prix de vente
- Viser un seuil de rentabilité, un revenu, un prévisionnel

Module 5 : Définir et piloter sa stratégie commerciale

- Élaborer une stratégie commerciale
- Identifier les débouchés et son segment de marché
- Planifier et réaliser son étude de marché
- Connaître le cadre réglementaire de la commercialisation en circuit court et vente directe



Module 6 : Élaborer son modèle économique

- Construire un projet économique adapté à ses finalités avec documents de présentation et tableaux de bord de suivi de l'activité
- Être capable de réaliser son plan de financement et de production sur 3 ans
- Identifier les pistes de financements

L'encadrement est réalisé par l'équipe Rhizome :

Julien KIEFFER, gérant de la coopérative - chargé d'accompagnement

Entrepreneuriat – module 1

Louise SAGOT, chargée d'accompagnement

Coopération Territoriale - module 2

Nicolas MÉNÉGALE, chargé d'accompagnement

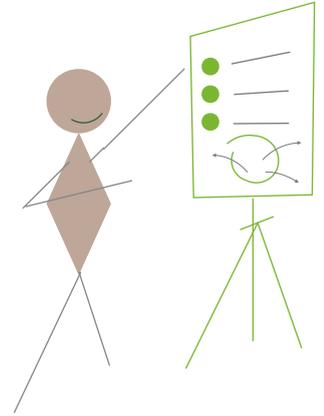
Logiciel de gestion commerciale - module 3

Joo ZIMMERMANN, chargée d'accompagnement

Modèle économique - module 4 et 6

Clémence BERLINGEN, chargée d'accompagnement et de coordination des formations

Commercialisation - module 5



Cette étape marque le point de départ de votre parcours d'accompagnement au sein de Rhizome. Il s'agit d'une formation balisée sur 3 semaines avec 6 jours de formation ponctués d'une journée thématique conviviale avec l'ensemble des coopérateurs-trices de Rhizome.

L'objectif est de vous accompagner dans l'apprentissage du métier d'entrepreneur. En effet, disposer d'une formation technique, d'un savoir-faire, ou parfois seulement d'une envie, aussi forte soit-elle, ne suffit pas pour développer et pérenniser son activité. Savoir s'organiser, prospecter, établir son prévisionnel, vendre, communiquer, lire ses comptes... sont des compétences aussi importantes que la maîtrise du savoir-faire lui-même. Ce parcours de formation permet d'acquérir ces compétences de manière progressive et surtout concrète.

Ces ateliers sont aussi une bonne occasion de rencontrer d'autres porteurs et porteuses de projet, d'échanger sur ses réussites, ses difficultés, poser toutes les questions qui nous animent. C'est un temps fort du parcours en test d'activité qui permet de faire l'expérience d'une dynamique collective, source de motivation pour chacun.e.

Moyens d'Évaluation

Un entretien d'évaluation est prévu avec chaque stagiaire en amont de la formation. Un questionnaire est envoyé à chaque participant en amont de la formation afin de connaître son niveau de connaissances, ses besoins et ses attentes.

À chaque fin de journée, le formateur s'assurera que les objectifs d'apprentissage de la journée sont bien acquis.

L'appréciation des résultats se fait à partir de cas pratiques et d'exercices ainsi que des présentations de projets en groupes qui permettent de déterminer si les stagiaires ont acquis les connaissances ou les gestes professionnels dont la maîtrise constitue l'objectif initial de l'action.

Métiers préparés ou emplois visés

Maraîchage, Élevage, Élagage, Activités équestres, Transformation de produits, Boulange paysanne, Brasserie paysanne.

Objectif général de la formation

Création d'entreprise.

Expériences professionnelles requises

Expérience ouvrière, administrative, financière dans le domaine d'activité (professionnel, bénévole, responsable administrateur, salarié...) et/ou formations suivies dans le domaine d'activité.

Autre pré-requis

Aucun.

Accessibilité aux publics handicapés

Pour toutes situations de handicap, contactez la responsable de stage à l'adresse formation@cae-rhizome.com

MODALITÉS

Durée : 6 jours (42h de formation - soit 7 heures de formation par jour)

Inscription : par mail - à l'adresse suivante : formation@cae-rhizome.com

Minimum 6 participants

Délai : 3 sessions par an sont organisées, les inscriptions sont ouvertes jusqu'à 15 jours avant le 1^{er} jour de formation

Dates de la prochaine session :

(A) 21, 22, 28 février ; 1^{er}, 7, 8 mars 2022

(B) 22, 23, 28 février ; 1^{er}, 7, 8 mars 2022

Horaires de formation : 9h30-12h30

// 13h30-17h30

Lieu de formation :

CFPPA de Sées - 8, avenue Tönisvorst
61500 Sées

Tarif : Formation gratuite

CONTACT ET COORDONNÉES

Rhizome

8 place de l'Abbaye

61500 ESSAY

02 33 29 35 90

formation@cae-rhizome.com

SIRET 809 363 443 00023

Numéro de déclaration d'activité 28 61 01004 61

Organisme enregistré au Datadock

Code Certif Info 93 561 - Code CPF 203

